



VENDEDORES EXTRAORDINÁRIOS

**VENDAS É
RELACIONAMENTO.
PORTANTO, PRIMEIRO FAÇA
UM CLIENTE, DEPOIS UMA
VENDA**





INDICADO PARA TODOS QUE:

Atuam em
atendimento e
vendas

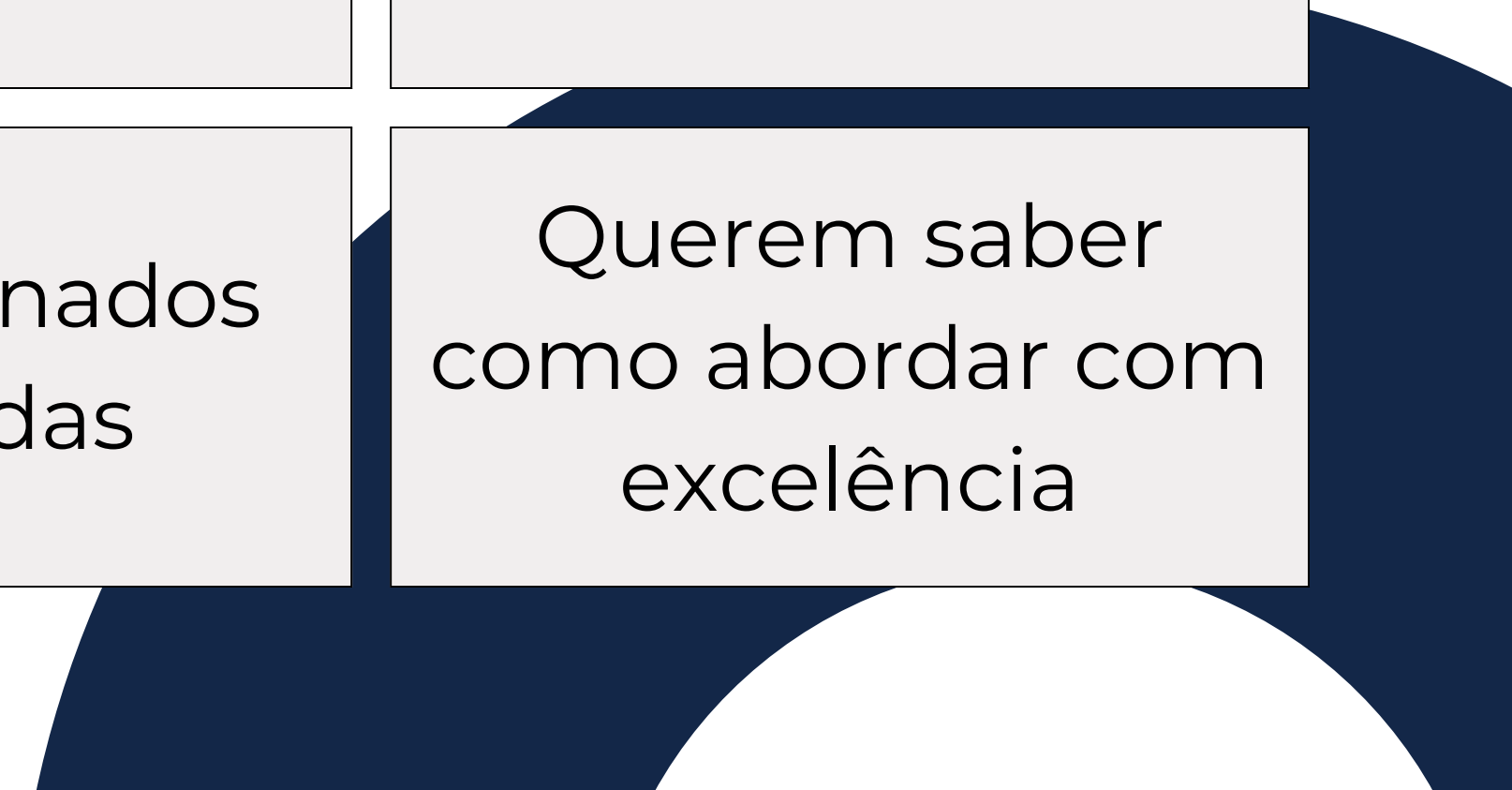
Desejam
transformar
consumidores em
clientes potenciais

Sonham em ser
uma referência em
vendas

Aspiram ser um
recordista em
bater metas

São apaixonados
por vendas

Querem saber
como abordar com
excelência



MÓDULOS

O Que Faz de Você Um Vendedor Extraordinário

O Poder da Comunicação em Vendas

Vendas em Alta Performance

Características Indispensáveis em Um VE

Potencializando o Ticket Médio







MISSÃO

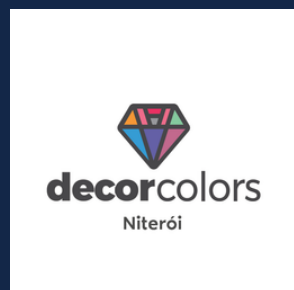
Gerar conhecimentos transformadores na vida de Empresários, Líderes e Profissionais, que possibilitem desenvolvimento de potenciais e crescimento extraordinários

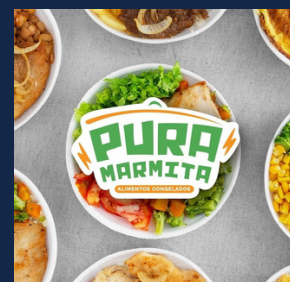
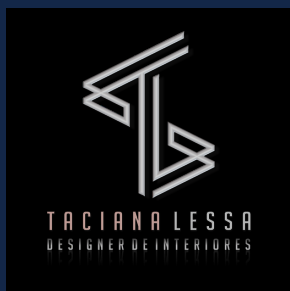
VISÃO

Ser reconhecido por proporcionar Treinamentos de Alta Performance e resultados imensuráveis na vida empresarial, profissional e pessoal

VALORES

Liderança, paixão por transformar, valorização do ser humano, foco no resultado, fazer acontecer, parcerias saudáveis, fomentar valor, atitudes criativas e inovadoras, empatia, aperfeiçoamento contínuo, resiliência e comprometimento







TREINAMENTOS
RICARDO FERREIRA



IN COMPANY



LÍDERES DE VISÃO



GESTORES EMPREENDEDORES



NOVOS EMPREENDEDORES



SUPERVISORES DE VALOR



GERENTES PRODUTIVOS



MENTORIAS CORPORATIVAS



CARREIRA PROFISSIONAL



EDUCAÇÃO FINANCEIRA



Presencial ou online

RICARDO FERREIRA

11.97101-0183 

@ricardoferreirar8 

ricardoferreirar8.com.br 

